KYOKO ビジネス学園

PRIVATE MENTORSHIP

KYOKOの
個別指導

マンツーマンコース



学校案内　2026年度版

Contents

目次



教えるのは、KYOKO本人です
経歴と、大切にしている考え方 *03*



マンツーマンコースとは
受けられることの一覧 *04*



個別指導の進み方
集中指導期間とアドバイザー期間 *06*



チャンネルの添削と、売る仕組みの伴走 *08*



マンツーマン限定の特典
ローンチの実録とテンプレート *10*



学校の授業とコミュニティ
コースの期間 *12*



こんな方に・学費について *14*



よくある質問 *16*



入学までの流れ・オープンキャンパス *18*

At a Glance

6回
はじめの期間の個別ミーティング（原則）

上限なし
個別指導・相談の回数

3つ
コースの期間（期間無制限・1年・6ヶ月）

Your Coach

教えるのは、KYOKO本人です

マンツーマンコースの個別指導は、KYOKOが直接担当します。認定講師に任せることはありません。



KYOKO（水谷恭子）

株式会社TwinRing 代表／KYOKO先生のビジネス学園 学園長

1987	**岐阜県岐阜市に生まれる** 家族総出の教員一家。教員を目指していました。
在宅ワーク	**3人の子育て中にWEBライターへ** ポストのチラシをきっかけに、在宅のWEBライターから始めました。
ブログ・物販	**アフィリエイトとせどり** どちらも「手を止めたら収入も止まる」働き方でした。
2016年頃〜	**YouTubeでビジネス系の発信** 2018年に登録者1万人、2020年6月に10万人を突破。
2017年頃〜	**オンラインスクールの運営** いまは4校の「ビジネス学園」。副業の学校には4,000名以上が在籍。

持っている資格

小学校教諭一種免許状 / 特別支援学校教諭一種免許状 / 学校図書館司書教諭 / 認定SEOコンサルタント / SEO検定1級 / WEBライティング技能検定1級

13.5万人	2.1万人	3冊	4校
YouTubeメインチャンネル	セカンドチャンネル	商業出版	ビジネス学園

登録者数は2026年8月時点です。

KYOKO's Words

「これは生徒の本来の力を奪う指導です。『私がいなくなったら稼げなくなる』ようなビジネスモデルを教えるつもりはありません」

受講生同士で売り買いして実績をつくる指導についての、KYOKOの言葉です。個別指導でも、学園の外で通じる力をつけることを大切にしています。

About

マンツーマンコースとは

KYOKOによる完全個別指導で、学校の授業の内容を、あなたのチャンネルやビジネスに合わせて徹底的にサポートするコースです。KYOKO本人が1対1で伴走し、個別指導・相談の回数に上限を設けていません。



マンツーマンコースの3つの層

01
個別指導
KYOKOとの1対1
ミーティング・個別チャット・チャンネルの添削

02
授業
全講座が見放題
標準コースの内容（集客から商品販売まで）

03
学園の場
コミュニティとイベント
コミュニティ・勉強会・合宿・リアルイベント・マイレージ

マンツーマンコースは、YouTubeビジネスの学校・オンラインビジネスの学校・副業の学校にあります。
この学校案内では、コースの内容をくわしく公開しているYouTubeビジネスの学校のマンツーマンコースを中心にご紹介します。

※学校の公式ページ（YouTubeビジネスの学校のコース表・オンラインビジネスの学校のよくある質問）にもとづいています。

What You Get

マンツーマンコースで受けられること

KYOKOとの個別ミーティング

はじめの期間は、KYOKOとの
個別ミーティングを原則6回行います。
オンラインのビデオ通話などで、1対1で
お話しします。

個別チャットで質問・相談

1対1のチャット（Chatwork）で、学んでいて
迷ったことや、実践の相談をKYOKOに
直接送れます。

チャンネルを直接添削

あなたのYouTubeチャンネルを、KYOKOが
直接見て添削します。台本やサムネイルの
添削も、チャットで受けられます。

商品づくりと企画の伴走

商品設計の壁打ち、高付加価値特典の作成、
ローンチ支援まで。商品と企画づくりにも、
KYOKOが個別に伴走します。

全講座が見放題

YouTubeビジネスの学校では、基礎から
集客後のリストマーケティング・
商品販売まで、全講座を学べます。

マンツーマン限定の特典

KYOKOが実際に行ったローンチの記録や
テンプレートなど、
マンツーマンコースだけの特典があります
（10ページ）。

学園の場は、ほかのコースと同じように

ビジネス学園のコミュニティ、セミナー級の勉強会・合宿・リアルイベント、マイレージポイント制度も、マンツーマンコースの方の対象です。



※ミーティングの回数と頻度は利用規約、商品づくりの伴走は学校の公式ページ（YouTube）の「マンツーマン限定」の説明にもとづいています。

How It Works

個別指導の進み方

マンツーマンコースの個別指導は、KYOKOとのミーティングを重ねる「集中指導期間」と、その後の「アドバイザー期間」の2つに分かれています。

入学

サポートセンターとつながる

メンバーズサイトに招待され、サポートセンター（Chatwork）とつながります。

初回

最初の個別ミーティング

いまのチャンネルの分析、新しいチャンネルが必要かどうか、チャンネルの「型」の設計などから始めます。

集中指導期間

個別ミーティングを原則6回

頻度は概ね月1回が目安です。進み具合に合わせて、2ヶ月に1回や3ヶ月に1回になることもあります。

アドバイザー期間

6回のあとも、相談は続きます

個別チャットでの質問・相談と、状況に応じたミーティング（電話・Zoom・対面など）が続きます。

ミーティングの並び方（目安）

1回目 → 2回目 → 3回目 → 4回目 → 5回目 → 6回目 → そのあとはアドバイザー期間

概ね月1回なら、6回のミーティングはおよそ半年です。進み具合によって、間が2ヶ月や3ヶ月あくこともあります。

ミーティングは、あなたが学び、実践を進めていることが前提です。動きが止まっているときは、次のミーティングを先に延ばすことがあります。アドバイザー期間は、あなたがコースを使い続けているかぎり続きます。

※期間と回数の決まりは利用規約（第9条）にもとづいています。初回のミーティングの内容は一例です。



Meeting

ミーティングでは、あなたのチャンネルを一緒に見ます

ミーティングは1対1です。いまのチャンネルや数字を一緒に見ながら、次に何をするかを決めていきます。授業で学んだことを、あなたのジャンルとお客様に合わせて組み立て直すための時間です。

ミーティングの方法

オンラインのビデオ通話を中心に、状況に応じて電話や対面で行います。

ミーティングのない日も

1対1のチャットで、質問や台本の添削を送れます。次のミーティングを待たずに進められます。



ビジネス学園で使っているChatworkの画面（一部をぼかしています）

Channel Review

チャンネルを、KYOKOが直接添削

学校の授業だけでは分かりにくい「自分のチャンネルの場合はどうか」を、KYOKOが直接見て伝えます。マンツーマンコースだけのサポートです。



添削で見るところの例

- **チャンネル全体**　いまのチャンネルの診断と、チャンネルの「型」の設計
- **台本**　書いた台本の添削
- **サムネイル**　作ったサムネイルの添削
- **YouTube Studio**　チャンネルの数字の点検

添削は、チャットでも受けられます

書いた台本や作ったサムネイルを、1対1のチャットで送って見てもらえます。個別指導・相談の回数に上限はありません。

※添削で見るところは、これまでの個別指導の記録から挙げた例です。

Business Support

商品づくりと、売る仕組みまで伴走

チャンネルを伸ばしたあとに、何を、どう売るか。商品設計や企画づくりまで、KYOKOが個別に伴走します。

商品設計の壁打ち

誰に、何を、どんな形で届けるか。商品の中身を、KYOKOと話しながら考えます。

高付加価値特典の作成

商品につける特典づくりを支えます。

ローンチ支援

商品を世に出すときの、告知から販売までの企画を支援します。



AIビジネスの学校もあわせて学ぶと

マンツーマンコースを受講中の方がAIビジネスの学校に入学すると、個別指導の中で、次のサポートも受けられます。

制作の代行　AIでの制作物づくり　動線の共同設計　リードマグネット制作

※学校の公式ページ（YouTube・AI）にもとづいています。写真は講演するKYOKOです。

Exclusive

マンツーマン限定の特典

マンツーマンコースの方だけにお渡しする特典です。KYOKOが実際に行った企画と、会社のマーケティングで使っている資料をお渡しします。

Exclusive 01

1企画・1億円超の売上導線を完全公開

KYOKOが実際に行ったローンチ企画の流れ、送ったメッセージ、使った画像、数値データまで、そのまま公開します。

- **導線テンプレート**
- **配信メッセージの実例**
- **売上・成約のデータ**

3DAYSウェビナーローンチファネル

ローンチの設計書。まずはこの地図から

3日間のウェビナーで販売する流れの、全配信の設計です。ウォームアップ、セミナー期間、セールスまでの34ステップに、「いつ・何を・なぜ送るのか」の意図がついています。

設計書どおりに走ったローンチの実録

- 2023 7月 — **夏期講習セミナーファネル**
  シリーズ第1弾のローンチ実録。告知からセールスまで、実際に配信した告知文とメールをそのまま収録。
- 2023 12月 — **冬期講習セミナーファネル**
  夏期の型を進化させた第2弾。匂わせ投稿からダウンセルまで、より長い導線の全配信を収録。
- 2024 2月 — **マイクロオファー**
  大型ローンチの合間に打つ、小さくて速いオファーの実録。少ない配信数で成立させる設計。
- 2024 4月 — **春期講習セミナーファネル**
  シリーズ第3弾。告知・リマインド・セールスの言い回しの変化を、夏期・冬期と見比べられます。
- 2024 6月 — **勝てるオンラインビジネスプランニング**
  セミナーではなく「授業」を入口にしたローンチの実録。

台本・スライド完全版　各ローンチのセミナー公式台本（スライド画像入り・全文）と、セールス資料のスライド全ページを、別冊でお渡しします。

Templates

KYOKOの会社が、実際に使っている資料

株式会社TwinRingのマーケティング活動で、実際に使っているテンプレートです。機密性の高い資料を、マンツーマンコースの方にお渡ししています。

YouTubeチャンネル設計・マーケティング戦略シート

チャンネルの土台と売る戦略を、自分の場合に置きかえて書き出すシートとガイドです。

- 自己理解シート
- 顧客理解シート
- カスタマージャーニーシート
- 競合分析
- バリュープロポジション
- コンテンツ制作シート
- ブランディング構築ガイド
- 商品制作＆販売ガイド

YouTube台本テンプレート

KYOKOが実際に使っている台本の構成を、シーンやテーマに合わせて4つ用意しています。YouTubeで使えるフレーズ集つきです。

- PREP法
- QUESTフォーミュラ
- 比較コンテンツ
- ストーリーテリング
- フレーズ集

5万回以上再生された動画の台本

KYOKOのチャンネルで5万回以上再生された動画の台本を読めます。

ファネルテンプレート

3DAYSウェビナーローンチファネルを、スプレッドシートの形でお渡しします。



※ローンチレポートとウェビナーテンプレートは、順次追加します。受講サイトへの掲載を準備中の特典もあります。写真はイベントでのKYOKOと受講生です。

Lessons & Community

学校の授業と、コミュニティ

マンツーマンコースでは、YouTubeビジネスの学校の全講座を見られます。個別指導で決めたことを、授業で学び、仲間の中で続けられます。

基礎の6つのステップ

1. YouTube運営の全体像とマインドセット
2. チャンネルの土台をつくる戦略設計
3. 視聴者を惹きつけるコンテンツ制作
4. 動画編集とサムネイル作成
5. チャンネルを伸ばす運営・分析
6. 収益化

集客のあとの、売る仕組みまで

標準コースと同じく、リストマーケティングや商品販売までの授業も学べます。

台本と撮影　視聴者の心理　YouTubeマーケティング　商品をつくる　オンラインセールス　販売のしかけと実務

くわしくは「YouTubeビジネスの学校」の学校案内（23〜26ページ）





左：リアルイベントの集合写真　右：オンライン勉強会の画面

ビジネス学園のコミュニティ

受講生どうしで学び合える場に参加できます。

勉強会・合宿・リアルイベント

セミナー級の勉強会や合宿、リアルイベントに参加できます。

Course Length

コースの期間

マンツーマンコースには、期間のちがう3つのコースがあります。どれも、KYOKOの個別指導と全講座・コミュニティがセットです。

期間無制限

個別指導の期間を区切らないコースです。集中指導期間のあとは、アドバイザー期間として相談が続きます。

集中指導期間	アドバイザー期間（使い続けるかぎり続く）

1年

1年間の個別指導のあと、**追加の費用なしで標準コースへ**そのまま移れます。

マンツーマンの個別指導	標準コースとして、授業とコミュニティを続けて使える

6ヶ月

6ヶ月間の個別指導のあと、**追加の費用なしで標準コースへ**そのまま移れます。

マンツーマンの個別指導	標準コースとして、授業とコミュニティを続けて使える



∞ 6ヶ月・1年のコースも、個別指導の期間が終わったあとは標準コースとして、授業とコミュニティをそのまま続けて使えます。

※学校の公式ページ（YouTubeビジネスの学校のコース表）にもとづいています。

For You

こんな方に向いています



- 授業で学んだことを、自分のチャンネルの場合に置きかえて確かめながら進めたい方
- 自分のチャンネルを、KYOKOに直接見てもらいたい方
- YouTubeで集めたお客様に、自分の商品やサービスを届ける仕組みまでつくりたい方
- 商品設計や企画を、ひとりで決めずに相談しながら進めたい方
- KYOKOが実際に行ったローンチの記録から学びたい方

基礎コースや標準コースとどちらが合うか迷う方も、個別相談でご相談ください。いまのチャンネルと目標をうかがったうえで、合うコースをご案内します。

Tuition

学費について

学費は、個別面談で
ご案内しています。

マンツーマンコースの学費は、期間（期間無制限・1年・6ヶ月）と、あわせて学ぶ学校によって変わります。価格を含むくわしい内容は、個別面談で現状と目標をうかがったうえでお伝えしています。面談をせずにお申し込みいただくことはできません。



オープンキャンパス

無料・オンラインで、KYOKOの教え方を体験

›

個別面談

いまの状況と目標をうかがいます

›

コースと学費のご案内

あなたに合う期間と学費をお伝えします

個別面談のお申し込みは

オープンキャンパスのご案内ページから、個別相談をお申し込みいただけます。話を聞いたうえで、今回は見送る方もいらっしゃいます。

オープンキャンパスの
ご案内ページ

※受講料のほかに、ブログのサーバー代や有料ツールの利用料など、実践に使う実費がかかる場合があります。

FAQ

よくある質問

Q 誰が教えてくれますか？

KYOKO本人です。授業も、個別のミーティングも、チャットでの相談も、KYOKOが直接担当します。認定講師に任せることはありません。

Q ミーティングは何回ありますか？

はじめの集中指導期間に、KYOKOとの個別ミーティングを原則6回行います。頻度は概ね月1回が目安で、進み具合によって2ヶ月に1回や3ヶ月に1回になることもあります。

Q 6回のミーティングのあとは、どうなりますか？

アドバイザー期間に移ります。個別チャットでの質問・相談と、状況に応じたミーティング（電話・Zoom・対面など）が、コースを使い続けているかぎり続きます。

Q 相談できる回数に、上限はありますか？

ありません。個別指導・相談の回数に上限を設けていないコースです。

Q まだYouTubeチャンネルを持っていなくても、申し込めますか？

申し込めます。YouTubeビジネスの学校には、チャンネルの開設の手順から学べる授業があります。最初のミーティングで、どんなチャンネルにするかから一緒に考えます。



Q 6ヶ月・1年のコースが終わったら、どうなりますか？

追加の費用なしで、期間無制限の標準コースへそのまま移れます。個別指導の期間が終わったあとも、授業とコミュニティは続けて使えます。

Q いま標準コースで学んでいます。あとからマンツーマンにできますか？

できます。くわしい移り方と学費は、個別相談でご案内します。

Q YouTube以外の学校にも、マンツーマンコースはありますか？

あります。オンラインビジネスの学校と副業の学校にもマンツーマンコースがあります。マンツーマンコースを受講中の方がAIビジネスの学校に入学すると、個別指導の中で制作の代行やAIでの制作物づくりなどのサポートも受けられます。

Q 成果は保証されますか？

個別指導は、特定の成果や結果を約束するものではありません。このことは利用規約にも書いています。学んだことを実践するのはご自身で、KYOKOはそのための相談と添削を続けます。

Q 学費はいくらですか？

期間とあわせて学ぶ学校によって変わります。個別面談で現状と目標をうかがったうえでお伝えしており、面談なしでのお申し込みはできません。

ここにない質問も、個別相談でそのまま聞いてください。内容を読んで、KYOKOからお返事します。無理な勧誘はしません。



Admission

入学までの流れ

いきなり申し込まなくて大丈夫です。オープンキャンパスと個別面談で、KYOKOの教え方と、コースが合うかを確かめてください。

Step 01

オープンキャンパス（無料）

7日間・全3回のオンライン勉強会で、KYOKOの教え方を体験します。

Step 02

個別面談

いまのチャンネルやビジネスの状況と、これからの目標をうかがいます。合うコースと学費をご案内します。

Step 03

契約書の確認・署名

契約書の内容を確かめてから、署名します。

Step 04

お振込み

学費をお振込みいただきます。

Step 05

メンバーズサイトへの招待

授業を見られる受講サイトに招待します。

Step 06

サポートセンターとつながる

Chatworkでサポートセンターとつながり、個別指導が始まります。

※入学の手続きは、これまでのマンツーマンコースの入学のご案内にもとづいています。

ビジネス学園がしないこと

借金やクレジットカードの新規作成を、すすめることは絶対にありません。

「今すぐ決めてください」と急かしません。検討期間は1週間〜10日、場合によっては1ヶ月ほど設けています。

セミナーやイベントの後に、個別の部屋でセールスをかけることもありません。営業部隊も存在しません。

コミュニティ内で受講生同士が商品やサービスを売り買いして、架空の売上や実績をつくることはしません。

これはよくないやり方です。仲間内でお金が回っているだけで、外のお客様に選ばれた売上ではないからです。見せかけの実績は、入学を考える方を誤解させます。受講生にも、学園の外で通じる力が残りません。

ビジネス学園を紹介させて、その紹介報酬で稼がせる。よくあるこのやり方もしません。

これもよくないやり方です。収入が自分のビジネスではなく、次の入学者を連れてくることにかかってしまうからです。紹介が止まれば、収入も止まります。友人や家族が売り込みの相手になり、信頼を失うことにもなります。学園で身につける力とも別物です。

Open Campus

オープンキャンパス・個別相談のご案内



オープンキャンパスは、7日間のあいだに全3回のオンライン勉強会を行う、無料の体験プログラムです。テーマは開催のたびに変わります。KYOKO先生の教え方をそのまま体験していただけます。個別相談では、カリキュラムの中身と料金を説明して、質問にお答えします。

無料
参加費は
かかりません

オンライン完結
自宅から
耳だけでも

全3回・7日間
1回およそ
2時間

本人がライブ
録画では
ありません

人数限定
募集には
定員があります

公式LINEの
QRコード

開催日程とお申し込みは、公式LINEから

最新の開催日程と個別相談のお申し込みは、公式LINEからご案内しています。左のQRコードを読み取って、友だち追加してください。登録は無料で、いつでも解除できます。

参加無料　オンライン完結　勧誘なし



PRIVATE MENTORSHIP

KYOKOの個別指導

マンツーマンコース

KYOKO流 ビジネス学園
BUSINESS ONLINE SCHOOL

運営：株式会社TwinRing

北海道札幌市中央区大通西1-14-2 桂和大通ビル50 9F

twinring.co.jp/kyokobusiness-academy/

ビジネス学園のページ

学校案内　2026年度版